

# 用金融之“笔”描绘乡村新画卷

——邮储银行云州区支行多举措助力乡村振兴小记

本报记者 刘江华 通讯员 梁晓君



邮储银行云州区支行坚持服务“三农”、城乡居民和中小企业的战略定位，持之以恒，接续奋斗，去年以来，已累计发放小额贷款940万元，带动188户村民增收。

记者从邮储银行云州区支行了解到，该行将助力乡村振兴作为服务“三农”的重中之重，聚焦重点领域和服务主体，加大金融支持和信贷投放力度，多措并举，为乡村振兴注入“邮储力量”。

在助力乡村振兴的道路上，邮储银行云州区支行充分发挥金融主力军作用，主动对接乡镇需求。该行员工将工作场所从办公室搬到田间地头，通过召开座谈会、发放宣传单、入户宣传等形式，调研区域产业发展情况及其上下游客户金融服务需求，在惠民惠农项目、“三资”监管、助农机具布放、信贷资金投放等方面深耕细作，全面助力乡村振兴。

## 聚焦民生 加大普惠力度

作为云州区惠民惠农一卡通代发行，邮储银行云州区支行积极履行大行担当，主动把普惠民生的责任扛在肩上。去年以来，该行已累计办理社保卡3万余张，

发放补贴资金22项、金额1.45亿元，布放助农机具22部，为45户商户办理收单收付款业务，实现了乡镇新型农村支付结算工具全覆盖。

## 聚焦“三资” 拓宽服务领域

作为云州区“三资”管理平台承接行，邮储银行云州区支行认真贯彻落实中央一号文件精神，搭建农村集体资产管理平台、农村产权交易平台等系统。去年以来，该行已累计开立村集体账户154户，为农村集体经济提供各类融资融信产品和全方位全产业链金融服务。

## 聚焦特色 支持产业发展

云州区素有“黄花之乡”的美誉，黄花是当地老百姓增收的“金钥匙”。邮储银行云州区支行坚持“一县一业、一行一品”发展思路，立足当地资源禀赋和特色产业，加大力度支持黄花产业发展。

云州区黄花种植大户薛俊仙一直想扩大经营，但因缺乏资金而无法施展拳脚。一次偶然的机会，薛俊仙在云州区金融推进会上了解到了邮储银行的金融政策，便抱着试一试的心态联系了邮储银行云州区支行信贷客户经理。“没想到邮储银行的效率这么高，短短几天时间便为我送来了信贷资金。”薛俊仙感慨道。两年来，邮储银行云州区支行累计为薛俊仙提供了200万元资金支持，薛俊仙的黄花种植面积也从原先的200亩增加

到了400亩。

今年截至6月末，邮储银行云州区支行涉农贷款结余7657万元，为黄花及其上下游产业注入信贷资金8600万元，涉及黄花种植面积7100余亩，扶持农户740户，扶持相关商户和企业32家。

## 聚焦需求 提升服务质效

邮储银行云州区支行选派优秀员工组成宣传小分队，走进乡村、走进田间、走进农户家中，宣传反洗钱、防范电信诈骗等金融知识，以提高村民金融素养。同时，该行通过制作公示牌、张贴横幅和标语等方式，宣传信贷产品，逐户解答农户疑问，为每一位有意向的客户提供“量体裁衣”式的金融服务，努力实现应贷尽贷。

“邮储银行送贷上门5万元，解决了村民创业难题，家门口的助农机具方便了日常取款，真是我们老百姓的福音！”西坪镇坊城新村的白高山大爷高兴地对记者说道。



## “固收+”基金如何选？

既不想波动那么大，又想要较高一些的收益，近期，不少投资者把目光投向了“固收+”基金。

什么是“固收+”基金呢？该基金可以拆解成两个部分：“固收”和“+”。与传统的固收产品不同，“固收+”基金以固定收益类产品作为基础，一般为利率债和高评级的信用债等风险相对较低的债券，再加上风险相对较高但收益也可能较高的投资，例如：股票、打新、可转债等。简单地说，“固收”可以看作是一份平平无奇的原材料，通过基金经理各种“调味料”的加持后，变成了美味菜肴。

那么，“固收+”基金的收益是稳定的吗？答案当然是否定的。市场上与“固收+”相关的基金有2300多只，想要获得

更高的收益，不仅要看基金经理的能力、产品的配置情况，关键还要根据风险承受能力和投资理念选择适合自己的产品。具体为：

一、选择优秀的基金经理。可以根据基金经理的历史业绩、投资风格、回撤控制能力等去评估该基金经理是否与自身的风险承受能力和投资目标适配，如果是新基金，可以选择同一位基金经理管理的相似类型的老基金进行参考。当然，这类基金还有很多是双基金经理的配置，股债混搭，强强联合。

二、选择合适的产品。比起基金经理，产品本身更为关键，同一个基金经理管理的基金也可能出现不同的净值走势。因此，除了风格适配，投资者还要根据资金的用途进行投资，不能将所有资金拿来投资一种产品，而是考虑用一部分资金作为长期投资布局。

基金规模，如果规模过小，也有可能面临清盘的风险。此外，还需比较基金的费用高低、是否具有封闭期等，个别基金还存在起购金额或者限购的情况。

三、坚持长期持有。基金和股票不同，本身的属性更适合长期持有。因此，不少投资者选择基金定投的方式来安排自己的“钱袋子”。多久算长期呢？以市场上现有的“固收+”基金产品为例，近3年的年化收益比6个月的要高出不少，投资“固收+”基金就不能过分在意一时的走势，短期行情对于长期投资的参考意义并不大。虽然建议长期持有，但投资者也要根据资金的用途进行投资，不能将所有资金拿来投资一种产品，而是考虑用一部分资金作为长期投资布局。

左培



## 交行御东支行发布风险提示

本报讯 近期，社会上出现一些信用卡违法、违规申请活动，不法机构或个人冒用交行名义，通过电话邀约、微信推广等方式，承诺可以通过中介机构为客户办理信用卡，并收取手续费。此类违法、违规活动对客户资金安全、个人信息安全和交行声誉均造成较大不良影响，对此，交通银行御东支行发布如下提示：

一、不要相信网络上不法分子、黑中介的办卡承诺。客户如需申请交通银行信用卡，请务必到交行大同分行各营业网点向工作人员咨询。

二、保护好个人信息。客户要保护好身份证件信息、住址信息、工作单位信息、家属信息以及以往用过的手机号、以往的工作单位信息等，避免被他人盗用信息办理信用卡或挂失补办信用卡。

三、妥善保管信用卡。信用卡属于持卡人本人的私人物品，直接关系到持卡人的信用记录及资金安全，勿将信用卡出租、出借或以其他方式交由他人使用。

(江华)

## 交行御东支行以厅堂活动提升服务质效

本报讯 长期以来，交通银行御东支行以厅堂活动为抓手，夯实营销主阵地，不断丰富活动方式，通过开展丰富多彩的厅堂活动有效提升服务质效。

日前，该行组织的一场香包DIY活动，受到周边社区居民和客户的好评。活动中，御东支行员工首先向客户讲解了香包的历史和文化意义，听完工作人员的介绍，大家都迫不及待地想亲手体验制作香包的乐趣。在专业老师的指导下，一双双巧手上下翻飞，不一会儿，一个个独一无二的香包制作完成，每个人的脸上都洋溢着笑容。活动期间，该行理财经理充分利用等待时间，为客户介绍了信用卡、结构性存款、基金定投等产品。接下来，交行御东支行将继续完善厅堂活动工作流程，不断提升服务水平和竞争力，满足客户多样化服务需求，让客户高兴而来，满意而归。

(江华)

