

最美人间四月天

——星茂汇 VOVO PARK 开启一场“嗨新”之旅



本报记者 韩堃 摄

四月,没有暴雨狂澜,没有烈日炙烤,只有杏花微雨,春和景明,温温柔柔,洋洋洒洒。清晨,干枯枝桠上萌出的点点春意;黄昏,拂过脸庞柔柔的风和空气中淡淡草木香,夜晚,抬头望,夜空清朗,星光闪烁……一切都是那般美好与可爱,难怪从古至今,文人墨客写不尽对春的赞美与留恋。一年之计在于春,春天是最不可辜负的季节,而最美四月天,万物蓬勃生发,草木竞相吐绿,人也应该饱满精神,发动体能,打开禁锢了一冬的身心,尽情地去撒

欢,去长进,去感受春天的欣欣向荣……

四月,来星茂汇 VOVO PARK 一起开启“嗨新”之旅,载着对春日的期待,一起去“V 蜂学院”修炼“魔法”吧!像小 V 一样,用勤劳最终点亮魔法,成为可爱萌宠界的超人“V 蜂侠”。打卡美陈,用代表春日成长的种子去播种新的希望和快乐,让来到星茂汇 VOVO PARK 的你、我、她和他,都可以与春天撞个满怀,收获满满的心意和祝福。最美人间四月天,吃、喝、玩、乐、购,每一帧都将从这个

特别的春日开始,草坪上的音乐节、阳光下的读书会、清新空气中舒展的身体……还有来星茂汇 VOVO PARK,与春天来一个亲密接触,感受前所未有的放松与愉悦。

快乐可以感染,像春天的风一样,凡是它经过的地方,一切就都有了生机。四月,来星茂汇 VOVO PARK,舒展筋骨,放松心情,召唤快乐,带着朝气、带着新鲜、带着青年人朝气蓬勃,向春天进发!

(广告信息)



名爵全新 SUV 车型 MG ONE-β 大同上市

近日,名爵全新紧凑型 SUV 车型 MG ONE-β 在我市致慧名爵 4S 店正式上市,新车共推出 4 款配置车型,售价区间为 9.98 万元—12.28 万元。

名爵 MG ONE-β 车系采用了风格前卫科幻的第三代家族式设计语言,厂家推出两种车型外观版本,以求精细化地满足不同购车用户的审美需求。两种车型版本前脸的差异主要在于中网的样式区别, MG ONE-β 的设计非常强调横向视觉宽度,硕大的中网内部规则布满了横向线条,与线条凌厉丰富的前保险杠搭配,展现出了强烈的层次感。新车前大灯组造型锐利,内部设置的三条 LED 日间灯颇具想象力,点亮后令车头科幻气质更加浓烈。车尾设计则是突出了强烈的潮流运动化风格,尾部造型呈明显的“上窄下宽”。锐利的尾灯组在样式上与前大灯形成呼应效果,其内部光源的设计十分新颖。

名爵 MG ONE-β 两种版本车型的车身轮廓外形基本一致,车顶采用了溜背式设计,搭配灵动的腰线与大幅外凸的轮拱,呈现出相当动感的姿态。18 英寸双五辐轮毂效果简洁运动,匹配了规格为 235/50 R18 的轮胎。车身尺寸方面,新车的长宽高分别为 4579mm/1866mm/1617mm,轴距为 2670mm。MG ONE-β 的内饰同样充满潮流元素与想象力,呈“折线形”设计的三联屏设计颇为吸引眼球,每一块屏幕之间还存在一定夹角,对驾驶席呈环抱姿态。空调控制区域和灯光控制区域取消了实体按键的设计,整体风格简约兼具浓郁的科技感。动力上,新车全系搭载了 1.5T 四缸涡轮增压发动机,最大功率 133kW,最大扭矩 285N·m,匹配上汽联合博世等供应商共同研发的 CVT 变速箱。

(广告信息)



我市汽车市场货源充足 车价整体有所下调

“年初,一台二手豪车能赚个两三万元,现在只要不亏钱就卖。”我市一家二手车行的门店内,销售顾问指着几台豪车对记者介绍道。年初抢手热销的二手豪车,如今却鲜有问津。而新车市场,不少曾经缺货的车型,如今恢复了现车供应,优惠幅度也有所增加。

二手车市场
部分车型的挂牌价相较年初
降低超 1 万元

我市一家知名二手车行的市场经理对记者说,去年年底,在国内汽车芯片短缺的时候,公司收了近 30 多台热门二手车,大部分是“BBA”豪华品牌车型。一般情况下,二手车的销售周期大概是三四月左右,也就是说如果过了这段时间,由于市场上各种因素的影响,二手车的挂牌价可能就提不上去了。没想到刚过春节,我市二手车市场的行情就发生了很大变化,随着汽车芯片企业逐渐恢复了以往的产能,部分二手车型的销售价格一路下滑,2021 年上牌的进口宝马 X5 i30,新车落地价为 65 万元,当时 50 万元收来,挂牌 53 万元至 54 万元出售,没想到现在的销售价格比成本价还要低近 1 万元左右,二手车价格在短期内真是降了不少。记者留意到,如今这款车型的收车价仅为 45 万元左右。

“这些抢手车型不好出售,主要

原因还是因为近期车价降得太快。”在采访过程中,该二手车行的一位销售顾问说。“平时丰田汉兰达是热销车型,不过目前车行已有好几台压库超过 3 个月的汉兰达。其中一辆当初以 25 万元收购,现在加上整备成本两三千元出售都很难成交。”记者通过走访我市多家二手车行发现,目前二手车市场的销售价格回落明显,与 2 月底相比,部分车型的挂牌价降低了至少 1 万元。而且,当前二手车商库存处于高位,销售周期延长,所以在近期内,车价下行的趋势应该不会改变。

新车市场
购车优惠提高
下单基本不用等车

在庞大汽车文化园区数家豪华品牌 4S 店,记者了解到,多家 4S 店的购车优惠政策对比年初均有所调整,优惠幅度有所提高。风华奥迪 4S 店售后顾问王跃文告诉记者,奥迪 A6L、A4L、Q5L 等多款主力车型店内提车均有优惠,A4L 等多款车型的议价空间变大。这意味着现在购买这些热销车型,比之前更为划算。宝马和奔驰 4S 店亦是如此。如宝马 3 系、5 系以及 X3 等主销车型都有现车销售,并且优惠幅度不小。

奔驰最为热销的 E 级和 GLC 目前处于正常供货状态,随销售车型匹配了多种商务优惠方案。

豪华品牌车辆的销售价格有所下调,非豪华合资品牌及国产自主品牌汽车销售价格也随行就市,有不同程度的调整。致慧名爵 4S 店的市场经理谭晶告诉记者,春夏之交是汽车销售的淡季。这段时间,各家 4S 店为了提高进店客流量,往往会推出一系列销售优惠活动,提高车价优惠空间。尤其今年,国内汽车芯片供应问题得以解决,各家汽车品牌的主机厂恢复生产,新生代的车辆可以源源不断供给 4S 店。新车多了,汽车市场的竞争也就大了,车价自然会有所下降,这个情况对于消费者来说,算是一大利好。并且,在当前车源供应有所保障的情况下,只要消费者下单订购,一般很快就可以提到现车。(焦燃)

