



凯德世家广场 爱心助考送清凉



6月7日、8日,大同星茂汇购物中心助力高考,为考生们保驾护航,在高考期间为他们提供不间断服务。

7日一大早,由凯德世家广场、大同星茂汇购物中心共同组成的“助力高考”志愿服务队就早早来到大同五中考点,为广大考生和家长提供矿泉水、口罩等物品以及其他服务保障。两天来,他们放下自己手头的工作,分时段换岗,即便炎热的中午也没有撤离岗位,以备考生和家长的不时之需。高考期间,他们发现一些在校门口等待的家长没有佩戴口罩,还组织人员为家长发放了一次性口罩。

志愿服务队负责人说,为了保证这次“助力高考”行动的顺利进行,早在一周前他们就采购了文具、口罩、矿泉水等,他们希望通过自己的行动去助力高考学子,为考生在炎炎夏日送去一丝清凉。同时,也祝愿考生能够发挥自己最好的水平,不负青春,为梦想加油。

据了解,大同星茂汇购物中心还为全市考生准备了多场丰富多彩的假期娱乐活动,让他们在结束了紧张的考试后,放松身心,迎接自己人生的新征程。

(澜之)

建行大同分行 开展爱心助考活动



助考服务站为考生及家长提供服务

今年高考期间,建行大同分行选取16家网点作为助考网点,利用“劳动者港湾”的延伸功能,为考生及家长办实事、解难题、送清凉,积极做好助考服务。

“把孩子送到考点后,我就一直在‘劳动者港湾’等着,建行这个助考点挺好的,不仅为家长们提供了休息的地方,还为考生准备了考试用品。”一位家长表示,建行的助考服务很贴心。助考期间,建行大同分行“劳动者港湾”为考生、陪考家长、交警以及志愿者提供饮用水、临时休息、手机充电、考试文具、复印等便民服务。临近考点周边的网点还设立了爱心助考流动服务站,免费为考生提供应急物品。与此同时,建行大同分行同步更新“劳动者港湾”App中与考生服务相关的信息,并向社会公示,方便广大考生及家长查询。

此外,高考期间,建行大同分行团委还在各考点外设立了助考服务站,免费为广大考生和家长提供矿泉水、口罩、消毒洗手液等物品。青年志愿者一边配合其他部门维持考场周边秩序,一边为考生和陪考家长做一些力所能及的事,充分诠释了“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神。

(玉丽华 杨雪峰 刘洁)

购置税减半开始实施

购车应拒绝“莫须有”降价虚头

“如果消费者买车谈价时的现金优惠多了,就不能享受厂家给予的购置税全免政策。如果消费者一定要全免购置税,4S店也可以给,但车价优惠幅度就会相应下调。两者相较,购车总体价其实差不多。”庞大汽车文化园区内,关于近期购置税减半政策下的购车优惠,某品牌4S店销售顾问对记者如是说。就在几天前,该品牌车企在互联网平台上打出了“全系车型购置税全免”的宣传语。

5月31日,国务院正式发布《关于印发扎实稳住经济一揽子政策措施的通知》,其中包含购置税减征政策具体细则:对购置日期在2022年6月1日至2022年12月31日期间内且单车价格(不含增值税)不超过30万元的2.0升及以下排量乘用车,减半征收车辆购置税。

减税政策发布后不久,各大汽车品牌经销商纷纷出炉了惠购细则,乘用车

市场很快红火了起来。有的车企宣布,将在国家减征50%购置税的基础上增加补贴,再为消费者提供50%购置税额度的购车优惠;有的车企则号称,不仅购置税“全免”,还将给消费者提供车辆终身免费保养,以及油费等其他补贴。

本来,购置税优惠政策的到来,对车企与消费者来说都是一件好事,消费者得到购车实惠,车企则可以站稳市场脚跟。但实际却是,有些品牌车企与4S店玩儿起了概念营销,通过宣传信息误导购车消费者,使其身陷套路,蒙受经济损失。我市汽车行业某销售人员告诉记者,国家购置税减征政策限于30万元以下车型,有些售价在30万元至40万元的车型,4S店平时给出的综合优惠幅度最高能达到将近7、8万元。现在,4S店为了挂靠购置税减半政策,会把一些高价车型降至30万元以内。这样,购买这类车型的消费者虽然可享受购置税减半政策,但从前4S店给予消费者的现金优惠会被扣除绝大部分,这些本来是主机厂补贴消费者的优惠,转而截留成为了4S店的经营利润。这样算下来,购车消费者仅仅享受到了国家出台的减税惠购政策,品牌车企提供的加额补贴则变为了4S店的囊中之物。

“买车购置税全免,还送保养服务”仅仅就是车企厂家发布在官方微博上的广告语而已。“我们4S店并没有接到厂

减免50%
购置税

家发出的降价通知,也没有得到相关的商务政策。可能,厂家也是迫于汽车行业舆论压力,其它车企都发布优惠信息,如果自己的品牌不推出惠购措施,那就属于行业另类了。”某品牌4S店的相关管理人员如是说。这里,也要提醒大家,鉴于目前购置税减半政策刚出台不久,消费者要想买车不吃亏,还是要综合考量,保持理性,不能片面听取车企厂家或4S店的宣传。消费者购车前应详细了解欲购车型的价格走向,如该车最近几个月的售价,优惠幅度以及享受购置税减半政策后,它的实际售价,这些数据可以在“汽车之家”及“易车网”一类的专业评车网站上查到。如果在线下4S店发现该车型的总价与数月前的价格数据没多大变化,那么,近期未必是您的最佳购车时机。

(焦燃)

手机银行 专属理财受青睐

无论是到银行网点还是通过网上银行购买理财产品,都具有一定的局限性,为了让投资者可以随时随地掌握理财信息,方便快捷地购买理财产品,多家银行已开通手机银行购买理财产品的渠道,并不定期推出针对手机银行的专属理财产品,专属理财产品的收益会更高一些,不仅如此,投资者通过手机银行购买理财产品还可以享受专属福利,因此,手机银行专属理财受到越来越多投资者的青睐。

记者在走访中了解到,由于手机银行推出的专属理财产品预期收益率普遍比网银和柜台的理财产品略高0.1%~0.2%,因此具有一定的吸引力。以一家股份制银行的理财产品为例,一般分为“普通”“电子银行专属”“手机银行专属”3款。例如,该行正在发行的一款3个月期的理财产品,“普通”渠道预期年化收益率为4.1%，“手机银行专属”预期年化收益率为4.3%。部分国有银行也纷纷推出了手机银行专属理财产品,在年化收益率、积分等方面给予投资者专属优惠,与此同时,还为投资者提供更多专属服务,包括理财咨询、投资小常识等。

虽然手机银行购买专属理财产品方便快捷,但业内人士提醒投资者,在购买前一定要仔细阅读产品说明书,不懂之处及时咨询银行工作人员,此外,预期高收益率并不等于实际收益率,购买同时要注意产品风险和资金投资去向。

(左语)

