



邮储银行大同市分行

“贷”你轻松起步创业路

本报记者 刘江华 通讯员 梁晓君

为充分发挥地方金融“主力军”和“排头兵”作用，邮储银行大同市分行紧跟政策脚步，严格落实市委市政府及监管部门工作部署，以创业担保贷款为拳头产品，提供一揽子金融服务，为稳就业提供强有力金融支撑，为“大众创业、万众创新”贡献邮储力量。

作为自主创业大军中的一员，天镇县玉泉镇上吾其村村民王先生是邮储银行创业担保贷款的切实受益者之一。王先生之前一直在外地打工，2021年返乡在村里搞大棚蔬菜种植，最近一段时间，资金周转出现了问题。看着空荡荡的大棚，王先生急得一宿一宿睡不着觉。在走访过程中，邮储银行天镇县支行的信贷客户经理听说了王先生的情况，随即主动联系对接。客户经理在深入了解其经营状况后发现，王先生符合创业担保贷款的各项授信要求，短短几天时间便为其申请到了纯信用创业担保贷款，解了燃眉之急。“谢谢邮储银行支持我们农民自主创业，这20万元帮我闯过了难关，也坚定了我继续大棚

种植的决心！”看着大棚里绿油油的秧苗，王先生高兴得合不拢嘴。

记者从邮储银行大同市分行了解到，创业担保贷款是由政府创业担保基金提供担保、银行发放、财政部门给予贴息的贷款业务，主要面向城镇登记失业人员、就业困难人员（含残疾人）、复员转业退役军人、高校毕业生、网络商户、脱贫人口等10类就业群体，提供创业融资服务，最高可贷款30万元，单笔贷款期限最长3年，不收取任何费用。

为推动创业担保贷款更好惠及民生，邮储银行大同市分行双管齐下，一方面将服务“送上门”，安排客户经理分区、分片、分组开展宣传，详细介绍创业担保贷款的申请条件和办理流程，收集贷款需求，另一方面“架桥铺路”，积极与多方对接，搭建“政府——银行——企业——创业者”之间的桥梁，引导形成合力，破解困扰创业者的融资难题。此外，为提高业务效率、减轻客户压力，邮储银行大同市分行秉承“让数据多跑路，让客户少跑腿”原则，派出客户经

理全方位提供资料收集、资料整理、资料上报、贷款受理、贷款调查、贷款审查审批、担保申请、贷款发放等全流程金融服务。

在扶持创业就业、助力区域经济发展的道路上，邮储银行大同市分行的脚步从未停歇。下一步，邮储银行大同市分行将不断加大稳就业金融服务力度，着力解决困扰创业者的融资难、担保难等问题，有效提升客户服务体验，为城乡创业者低成本发展产业、增收致富助一臂之力。

普惠万家 成就梦想



中国邮政储蓄银行

进步 与您同步

地址：国信时代广场A座写字楼1-8层

建行动态

善建者行
成其久远

建行大同分行：“商叶云贷”破解融资瓶颈

本报讯 “建行‘商叶云贷’为我们雪中送炭，不仅提供贷款资金，还帮我们引流获客。”近日，我市某集团商户法人在获批建行“商叶云贷”后，握着建行大同分行工作人员的手激动地说道。

据了解，“商叶云贷”是建设银行推出的信贷创新产品，具有办理方便快捷、额度

高、年利率低、不抵减其他银行额度等特点。目前，建行广灵支行已成功营销55户“商叶云贷”，授信额度达700多万元，审批通过并支用了41笔、420多万元。

近年来，建行大同分行一直致力于小微企业金融服务工作，深化金融科技和大数据分析运用，促进线上、线下融资服务交

互融合，探索场景运用和金融生态圈打造，深入推进普惠金融战略落地。下一步，该行将以“挑大梁、扛重担”的责任担当，“敢于啃硬骨头”的决心勇气，继续扎实推进“商叶云贷”业务，全面提升服务质效，促进小微企业金融服务增量扩面、提质降本。

（丽华 雪峰）

建行煤炭支行：上下联动齐发力 助企纾困解难题

本报讯 近日，建行煤炭支行在接到某省属重点企业提出的开户申请后，上下联动，在规定时间内为该企业提供了专业、便捷的金融服务，赢得了企业客户的称赞。

据了解，该企业拟开立一般结算账户和多个子账户，以满足收款需求，且各子账户需要配备具有单独查询功能的网上银行，以满足分层管理需求。由于临近年末，涉及到打款等紧急事项，该公司要求2日内必须按照要求报送账号。接到申请后，建行煤炭支行迅速响应，网点负责人

第一时间指派专人跟进。经向上级行资金结算部工作人员请教后，建行煤炭支行员工迅速确定了能够满足企业客户需求的结算产品——建行“一户通”。

为尽快满足企业客户的开户需求，该行客户经理携柜员于翌日清晨奔赴太原，收集所需资料。第3日9时，企业客户准时来到网点办理开户、签约产品。由于网点之前没有在柜台签约“一户通”结算产品的经验，上级行资金结算部专门指派产品经理至建行煤炭支行，指导柜面操作。在产

品经理的指导下，该行成功为企业客户办理了“一户通”结算产品、高级网银、简版网银、电子商业汇票等业务，及时满足了企业客户的开户需求。

一直以来，建行大同分行积极履行大行责任担当，关注解决广大客户聚焦的开户问题，持续提升账户业务服务水平和客户满意度，不断改善营商环境，支持实体经济发展，为银企共赢搭建良好的平台，为企业健康发展提供有效助力。

（左陪 杨磊 雪峰）

财经观察

生肖贺岁金产品受欢迎

每逢年末岁尾，黄金制品便走俏，不少消费者都喜欢买黄金图个好彩头，或给长辈、晚辈送黄金饰品。最近，记者走访发现，我市各家银行、各大商场也抓住这波行情，争先推出与兔年相关的纪念钞、贺岁金、生肖首饰等产品，受到消费者关注。

在建行理财经理提供的网上商城页面，记者注意到，该行的2023兔年压岁金钞自上线以来，标准版已有超70万件的销量，特别纪念版销量也已超30万件。在百盛商圈的一家金饰品店内，销售人员在向顾客介绍金条时表示，重量为100克的金条备受投资者青睐，成为店里销量比较好的产品。“都说买涨不买跌，最近一段时间金价稳定，咨询的客人也有所增多。”一家黄金饰品专柜柜员告诉记者。

国际金价今年以来持续上涨，也使得贺岁金的投资价值被不少市民看好。业内人士表示，不少投资者存在一定的误区，认为只要是黄金就会有升值空间。事实上，不同的产品在投资或收藏时价值各异，消费者在选购前最好先确定购买目的。

据了解，目前，个人投资黄金的方式主要有实物金、银行账户金或纸黄金等，其中实物金又分为普通投资金条、贺岁金条、贺岁金币、贺岁金钞等。总体来看，贺岁金条、贺岁金币、贺岁金钞等购买门槛相对较低，且发行量都较大，比较适合普通投资者作送礼、收藏用途。普通投资金条外形设计简单，价格主要受国际金价影响，变现渠道相对较多，更适宜投资。因此，建议投资者应综合考虑设计题材、发行量、制作工艺、回购与否等因素，根据自己的购买目的来选择相应的产品。

业内人士提醒，投资实物黄金一定要选择正规可靠的投资渠道，保证本金安全。要在有资质的商业银行或正规金店购买实物黄金，正规金店黄金款式较多，商业银行信用较好，在这些地方买黄金，品质更好、交易更有保障。

（培烨）



欢迎您发短信或拨打

18635299919

生活中，您不可避免地会到银行、保险公司、证券公司、典当行、小额贷款公司、投资公司等金融机构办理业务。那么，您是满意而归？还是扫兴而去？如果您在金融机构中办理业务时遭遇侵权，或涉及服务缺陷，或落入误导陷阱，或碰到霸王条款等情况，都可以向本刊反映。亦或，您对这些金融单位有什么意见或建议，也请您告诉我们。我们将会扬行业之正气，贬行业之弊端，将您的声音传递给相关单位和部门，并诉诸报端……

您可以发短信或打电话至18635299919，也可将邮件发至dtrbjjzk1@163.com。