



两类存款利率下调

投资者可多元化配置资金

本报记者 王丽华

5月15日起，多家银行正式下调协定存款及通知存款利率。近日，记者走访我市部分银行网点了解到，在两类存款利率下调之后，理财和保险类产品成为银行理财经理重点推荐的产品，投资者在进行选择时，首先要考虑自身的风险承受能力和资金的流动性需求，最好进行多元化资产配置。

“15日起，我行10万元以上的1天通知存款利率由1.2%下调至0.9%，7天通知存款利率由1.75%下调至1.45%。15日前存入，不受影响，按原利率计息。”16日，记

者从我市一家国有商业银行网点了解到，根据有关部门下发的通知，自5月15日起，要求各银行控制通知存款、协定存款利率加点上限。其中，国有商业银行加点上限不能超过10个基点，其他金融机构不能超过20个基点。除此之外，多家银行的协定存款利率也于5月15日起陆续开始调整。

我市一家国有商业银行的理财经理告诉记者，此次通知存款利率下调影响的主要是短期存款储户。储户手里有通知存款产品的，快到期的不用更换产品；刚存入没多久的，建议改为理财产品或保险

产品。考虑到理财产品存在净值波动，银行会提醒客户谨慎选择。此外，也可选择保险产品，能够锁定长期利率，进行复利，但需要拉长投资期限。

业内人士表示，两类存款利率下调，加上近期理财产品净值波动减小，理财产品的收益优势逐渐凸显。在此背景下，投资者如果追求较高收益，固收类理财产品仍然是不错的选择。除理财产品外，投资者也可尝试黄金、货币基金、国债等投资产品。尤其当前黄金已成为部分资金青睐的避险品种，可以适当增加关注。



篮球比赛现场

“邮储杯”青年篮球赛圆满落幕

由共青团广灵县委、广灵县工商联、广灵县科学技术协会联合主办，邮储银行广灵县支行、广灵县青年文体协会承办的“邮储杯”广灵县青年篮球赛于近日落下帷幕。最终，未来体育团队获得冠军、望川丘酷团队获得亚军、飞儿乐队团队获得季军。

本次比赛为三人制，历时5天，共有8支队伍参赛，通过抽签进行两两比拼。队员们充分发扬“友谊第一、比赛第二”的精神，相互配合、团结协作，通过比赛进一步普及了篮球运动，激发了广大青年的体育热情。

邮储银行广灵县支行负责人表示，作为地方金融主力军之一，该支行将全

心全意做好普惠金融服务，秉承“普之城乡，惠之于民”理念，一如既往地支持群众文化事业发展，用实际行动履行社会责任、展现大行担当，为建设“活力广灵”贡献邮储力量。 (培烨 梁晓君)

普惠万家 成就梦想



中国邮政储蓄银行
进步 与您同步

地址：国信时代广场A座写字楼1-8层

善建者行
致其久远

建行大同分行 推进运营管理提质增效

本报讯 近日，建行大同分行组织召开了2023年柜面业务“提质创优”暨优质服务活动启动会，认真梳理修订了服务要点，并督促网点落到实处，进一步规范操作行为，及时响应客户需求，做到特事特办、急事急办，从客户的角度去解决问题、化解矛盾。

会上，该行渠运部详细解读了2023年柜面业务“提质创优”活动方案，并通过量化柜面业务指标寻找差距，为网点“三年服务行动”圆满收官提思路、解疑惑、树信心。针对优质服务活动方面，该行相关负责人表示，要巩固标准化服务基础，规范网点物理及人文环境管理；要持续丰富特色化服务内涵，推动“劳动者港湾”拓维升级，加快网点适老化建设；要不断提升品牌化服务影响力，打造同业口碑最佳的有温度的银行。

一直以来，建行大同分行以提升运营人员综合素质为重点，强化运营队伍建设，稳步推进运营管理向高效化、便捷化迈进。 (丽华 李宏 雪峰)

财经课堂

购买基金避免几大误区



部分投资者在购买基金前不做任何前期工作随意购买，而在购买之后又放任不管，任由其涨跌。实际上，多了解一些“买基”“养基”的误区，并在实践中有所意识地避开，对提高收益是非常有用的。

首先，购买基金切忌盲目跟风。有不少投资者会将产品业绩的短期排名作为投资的依据，比如购买前一年度排名领先的产品，但实际情况是，随着市场风格和趋势的转换，不少去年排名靠前的产品到了今年反而会落后。投资者应当关注基金的长期业绩和回撤控制的能力，而不是短期涨幅。

其次，不能购买后就不闻不问。很多投资者一旦出现短期亏损就把产品搁置，很长时间都不再关注，这种行为不可取。虽然基金投资要长期投资和长期持有，但也要根据市场和产品情况灵活调整，保持对自己购买的产品或组合的持续关注。

第三，切勿购买风险超过自身承受能力的基金产品。随着市场的发展和创新，基金投资工具也在逐步变得丰富，不同基金产品有着迥然不同的风险收益特征，例如货币型基金相对安全稳健，股票型基金波动较大。投资者在决策前，一定要先考虑自身的理财目标和风险承受能力。

最后，对于偏股型基金，要尽量避免高买低卖。投资者在市场高点时要相对谨慎，市场低点时可以考虑积极布局，这是实现长期良好投资回报的重要原则。

(左诗)

建行大同分行 用专业服务传递金融温度

本报讯 近日，我市召开金融助企首场新闻发布会，建行大同分行相关负责人受邀出席了会议。

会上，建行大同分行相关负责人从信贷投放、助力小微企业发展、金融服务场景、乡村振兴等方面介绍了该行在服务实体经济过程中所做的努力。该行也将围绕“融入京津冀、打造桥头堡”重大战略机遇，继续加大对实体经济的支持力度，在总量上要保持稳定的增长，在节奏上要争取适度的靠前，零售信贷业务要奋力打造新赛道，对公信贷要提升供需匹配度。

随后，与会的两位企业负责人在回答记者提问中表示，融资问题是影响企业发展的重要因素，在与建行大同分行建立信贷关系后，其融资需求均得到解决和缓解，特别是建行推出全流程线上贷款后，流程简单、投放迅速，及时解决了企业的燃眉之急，同时减费让利和无还本续贷政策降低了企业的融资成本，让企业深刻感受到了建行的金融温度。

(丽华 赵震佳 杨雪峰)

建行云州支行 助力特色黄花产业发展

本报讯 近日，建行云州支行积极响应上级部门号召，召开专题研讨会，优化活动方案，深入对接政企单位，助力特色黄花产业发展。

该支行与云州区电子商务公共服务中心及我市某农产品公司共同就宣传、购买渠道、配送方案等内容进行深层次探讨，并多次与上级行各部门项目技术专家沟通，共同突破技术难关，最终在“建行生活”App成功上线“助力大同黄花，约惠美好生活”主题活动，将云州区特色黄花与火山群相关介绍嵌入其中，成为我市首家成功对接特色黄花企业的金融机构。除了在App首页滚动播放外，还增加了直链购买页面，极大地方便了客户咨询购买。

下一步，建行云州支行将继续发挥金融市场主体作用，发挥自身优势，把握机遇、深化合作、互促互进、携手发展，以此次对接为契机，带动更多企业与个体经营者加入进来，为推进云州区特色实体经济持续稳定发展作出应有贡献。

(丽华 马学军 雪峰)

建行大同分行 举办专项学习首期培训班

本报讯 为深入贯彻落实总行对公专项学习竞赛活动的相关要求，近日，建行大同分行举办了2023年对公客户经理能力提升专项学习首期培训班。

培训开始前，建行山西省分行公司部相关负责人寄语参与培训的员工，希望大家通过“全员练兵、学赛互促”，持续夯实对公从业人员业务基础。参训代表现场签署“决心书”，并逐一表态发言，他们纷纷表示，将借助竞赛平台，加速自身成长成才，为全行贡献力量。本次培训先后就“投行产品：财务顾问”“托管业务及机构业务基础知识”等内容展开讲解，参训人员用心聆听，积极思考，学习氛围浓厚。

接下来，建行大同分行将把这项专项学习作为长期坚持的活动，通过理论学习与案例演练，利用内部资源、外部师资的共同支持，提高对公团队专业水平与营销能力，打造一支专业素质好、综合素质优、营销能力强的对公客户团队。

(丽华 郭沣仪)