

财经资讯

基金申赎费密集下调

近日,多家公募基金公司下调了旗下基金的申购赎回费率,有的基金申购费率由0.30%下调至0.10%,还有的基金赎回费直接下降到0.01元。公募基金下调基金申购赎回费率一方面符合监管导向,另一方面也可以在一定程度上提高基民的获得感。

在具体划分上,基金销售费用不仅包括基金申购(认购)费、赎回费,还包括了销售服务费。销售服务费通常包括为投资者提供投资咨询、账户管理、交易服务等相关服务所产生的费用。和管理费下调相比,基金销售环节费率改革给投资者带来的让利感触会更为明显。例如,部分银行渠道的基金申购费是1.5%,但第三方互联网平台的申购费率却能打出一折优惠,相当于用100元买基金,申购费会从1.5元下降至0.15元。

业内人士认为,对于投资者而言,基金降费后,投资者能够以更低的交易成本参与投资,有利于增加投资者的收益空间,提升投资者的获得感。

(左语)

可转债回售、强赎有区别



可转债作为可以转换为股票的债券,最大风险在于公司违约。为了保护投资者利益,可转债募集资金说明书都会对可转债回售进行明确,在市场低迷之际,给予投资者以本金加利息的价格,将可转债回售给发行人。可转债的强赎是指发行公司在特定条件下有权提前赎回债券。在权利归属方面,回售权利属于债券持有人,可以考虑是否要行使这一权利。强赎权通常属于发行公司,而不是债券持有人。发行公司可以根据债券条款决定何时行使强赎权,强赎的目的通常是为了公司管理负债结构、降低债务成本或利用更有利的融资条件。

一般而言,在可转债最后两个计息年度,如果发行人公司股票在任何连续30个交易日的收盘价格低于当期转股价格的70%时,可转债持有人有权将其持有的可转债全部或部分按债券面值加上当期应计利息的价格回售给公司。需要注意的是,回售制度虽然是保护投资者的存在,但在风险面前,任何保护都有限度。

那么,可转债强制赎回是好事还是坏事呢?这与可转债的市场价格及未来价值均有关系。如果债券市场价低于100元赎回就是好事。如果可转债的赎回价格大于当前可转债在市场上的交易价格,那么对投资人来说就是利好,相反,就是利空。例如,可转债的面值一般为100元,如果可转债市场价格98元,那此时债券公司以100的价格回售可转债对投资者来说是利好,如果市场价格大于100就是利空。

(丽华)

挂钩黄金产品热度攀升

本报记者 王丽华

“今年以来,黄金价格持续上涨,部分金融机构积极创新产品,满足市场多元化、个性化投资需求,同时也有助于机构获客,增强客户粘性。”我市一家股份制商业银行的理财经理告诉记者,银行发行与黄金挂钩的理财产品以及结构性产品(资产组合),有专业理财团队的加持,有助于降低普通投资者的投资风险与门槛。因此,从稳健投资的角度来看,当下黄金理财是比实物黄金更好的选择。

记者在走访中了解到,从今年4月开始,多家股份制商业银行陆续发行了挂钩黄金的理财产品,这些产品的底层资产投向以固收为主。如某股份制商业银行发行的一款固定收益类产品,仅有最多5%投向金融衍生品类资产或权益类资产,剩余均投向固定收益类;另一款封闭固收类

产品也提到,将不超过20%资金投向关联指数的券商收益凭证、底层包含结构性特征的资管产品。

一般来说,黄金结构性存款收益包含两部分,一是存款的利息收益,二是与黄金价格波动挂钩的投资收益。相较于投资实物黄金,这种挂钩黄金的结构性存款优势在于兼具存款的保本性和黄金波动带来的部分收益。需要注意的是,当前金价上涨,并不能保证其未来一直上涨,当金价下跌时会导致产品收益率下降,因此投资者在考虑购买挂钩黄金的理财产品时,应综合考量产品的流动性、收益性及风险性,并根据自身的风险承受能力和投资目标谨慎作出投资决策。具体来看,投资者需要关注的风险主要有两点:一是需要防范市场波动风险,全球经济形势、货币政策等因素可能

会造成挂钩黄金理财产品的净值波动;二是大部分挂钩黄金的理财产品为封闭式产品,存续期内不得申购和赎回,可能导致有临时资金需求的投资者陷入现金流的困扰。

那么,当下是否是配置黄金的好时机?业内人士表示,综合来看,长期或超长期持有黄金具有一定抗通胀作用,但需要留意近期黄金价格波动有所加大。目前影响黄金走势的不确定性因素仍然较多,对投资者专业性要求较高,从稳健投资的角度,更倾向于多元化投资组合。因此,对于个人投资者而言,黄金及相关理财产品可以作为投资组合的一部分,帮助分散风险,保护资产免受货币贬值的影响。不过,投资者应根据自身的风险承受能力和投资目标,合理配置黄金资产。



建行动态

善建者行 成其久远
As You Build, we prosper
A Partner Forever

建行大同分行与大同海关签署合作协议

本报讯 为共同促进我市外向型经济高质量发展,近日,建行大同分行与大同海关签署合作协议,双方将在多个领域开展广泛合作,共同探索金融服务与海关业务融合的新路径。

签署仪式上,建行大同分行相关负责人介绍了该行近年来取得的业务成就,并表达了深化合作的愿望,同时希望以此次签约为契机,加强双方的合作对接与信息

共享,充分发挥各自资源优势。该行也将继续加大金融服务创新及推广力度,优化用户体验,提高金融产品与服务的针对性和有效性。大同海关相关负责人表示,双方将本着优势互补、共促发展的原则,建立长期稳定的合作关系,大同海关将积极与建行大同分行建立良好的信息沟通渠道,在助企纾困,助力我市经济转型发展方面发挥更大作用。

此次合作协议的签署标志着建行大同分行金融场景建设工作有了最新进展。下一步,该行将继续发挥平台优势,共同提高对本土外贸企业服务的国际化、专业化、市场化、信息化程度,进一步促进贸易便利化,优化企业营商环境,提升服务实体经济能力,实现多方共赢发展。

(丽华 张帅)

建行大同分行智慧食堂落地大同四中

本报讯 为深入推动新金融行动,建行大同分行充分展现金融科技力量,致力于为客户提供全方位、智能化的金融服务。近日,该行成功将智慧食堂项目引入大同四中,这也标志着校园数字化就餐时代的到来。

前期走访过程中,建行大同分行在获悉大同四中的智慧食堂建设需求后,迅速行动,组织团队深入学校进行实地走访与

精准营销,通过详细介绍智慧食堂的多项便捷功能,赢得了校方的高度认可与信赖。随后,该行高效快速完成了食堂后台系统的精细设置与前端设备的全面调试,确保了项目的顺利上线。8月23日,大同四中智慧食堂项目首日运营,日均交易量迅速攀升至200笔。该校师生纷纷表示,智慧食堂不仅简化了支付流程,还提高了就餐效率,特别方便。

此次智慧食堂项目落地,不仅是建行大同分行对金融科技赋能民生领域的又一次生动实践,更是该行践行社会责任、服务广大师生的具体体现。下一步,该行将继续深耕智慧食堂领域,不断优化产品与服务,进一步推动金融科技与民生服务的深度融合,为构建智慧、和谐、便捷的社会环境贡献力量。

(左语 武苗苗)

建行大同分行积极参与普惠金融宣传

本报讯 近日,一场服务个体工商户、普及惠商政策的专题活动在星茂汇购物中心举办。建行大同分行普惠中心积极配合主办方平城区市场监督管理局,共同为参与活动的商户提供政策指导以及普惠金融服务。

活动中,平城区市场监督管理局相关负责人围绕服务个体工商户的相关市场政策进行了详细宣讲,并用浅显易懂的语言为商户讲解“惠商保”的保

障时间、保障范围、理赔方式等内容,现场解答商户的疑问,让商户认识到“惠商保”的重要意义,进而扎实开展宣传工作。随后,建行大同分行普惠中心的工作人员针对普惠信贷政策及“惠商云贷”等创新信贷产品进行了介绍,并通过生动的案例分析和详实的数据展示,让商户对政策及产品有了更直观、更深入的了解。活动现场,工作人员还发放了宣传材料,方便商户后续

咨询、申请。

此次活动的举办,不仅有效宣传了建行普惠信贷政策和产品,还为个体工商户搭建了一个了解政策、对接金融服务的平台。接下来,建行大同分行将继续秉持“普惠金融”理念,不断创新金融产品和服务模式,为实体经济提供更加精准、高效的支持,助力经济持续健康发展。

(丽华 赵震佳 赵海楠)