

## 亚马逊全球开店出海春耕计划论坛圆满落幕

## “同畅力德”带动我市电商行业高质量出海

本报记者 焦燃

春风先发苑中梅，樱杏桃梨次第开。为带动我市传统企业拓宽商业赛道，助力大同商贸产业进军海外市场，4月3日下午，由山西同畅力德贸易有限公司主办，亚马逊全球开店全程参与的“百城万厂共启航”2025亚马逊全球开店企业出海春耕计划论坛暨亚马逊官方大同站培训交流会在我市举办。

本次活动以“高质量出海 强韧性发展”为主题，是我市各企业深度合作、资源共享、协同交流，共同推动跨境电商高质量发展的重要举措，周边省市的跨境电商平台专家、企业负责人及个体商户代表共50多人参会。会议旨在促进企业与国际商贸平台搭建起有效对接桥梁，提升企业跨境电商运营能力，为大同市孕育出一批有生存力、竞争力的外贸新锐。



亚马逊全球开店团队进行全面讲解

会上，山西同畅力德贸易有限公司供应链部经理刘锦琴表示，被亚马逊官方评



此次活动的成功举办标志着大同跨境电商行业迈入了提质增速新阶段

为“新锐之星”的同畅力德公司成立于2017年，是山西省跨境电商领域的前沿阵地。公司本着为家乡大同“做实事、做成事”的原则，践行企业社会责任，积极组织、推广海内外头部电商运营资源，以先入后出带动后入行，力求拓宽本地企业视野，完善跨境电商服务链条，助力越来越多的大同企业实现品牌化、精细化的电商出海。

作为特邀到场的全球电商领域代表，亚马逊全球开店团队从战略规划、选品布局、运营实操、物流选取、合规风控等多个方位，开启了本次出海商贸讲座。在对外商贸战略导航问题上，亚马逊全球开店区域拓展高级经理蒋明月深入剖析了2025年的全球消费趋势及政策红利，为我市外贸企业提出了“轻资产启动 数据化选品

本土化运营”的出海运营策略。亚马逊将在大同地区推出“新卖家孵化计划”，提供免费注册咨询服务、免费15个月运营扶持服务、新商户5%费用补贴服务等专项资源。

在亚马逊欧洲商务实战案例分析环节，亚马逊全球开店欧洲站高级拓展及运营经理靳婷雅针对负责区域的市场特性，提出到2029年，欧洲的电商贸易规模预计将达9774亿美元，较2024年增幅50%。目前，欧洲消费者对女性服饰、健康营养、汽车配件等十大类商品的需求有大幅上升趋势，我市不同规模的企业可根据自身定位找准外贸市场对应赛道。

在与出海商贸成败息息相关的物流、仓储资源共享服务方面，亚马逊官方 spn

合作商云途物流公司及乐歌海外仓相关负责人介绍了各自企业就当前国外海关新政、实施的仓储布局及运营策略，并承诺今后将给予我市相关企业专业、优质的外贸物流服务，以便进一步降低商品物流成本，增强企业产品在海外竞争力。活动期间，多位到场嘉宾介绍了企业在跨境电商运营中遇到的各类实际问题以及如何理性分析和有效解决。

2025年“百城万厂共启航”计划大同站活动的成功举办，标志着大同跨境电商行业迈入了提质增速新阶段。同畅力德贸易有限公司将持续发挥桥梁纽带作用，深化与亚马逊等国际平台的合作，为我市不同行业、不同发展阶段的企业，提供定制化、精准化的运营策略。同时，公司与大同大学商务学院和外语学院展开合作，长期提供实习及就业岗位，为我市储备、培养跨海电商优质人才，打通全球卖、本地化出海全环节，让古都大同在国际舞台上持续绽放光彩。



参会人员认真听取并作记录



## 成功发放首笔“集体信用贷” 赋能乡村经济发展

**本报讯** 近日，建行大同分行成功向大同市云州区周士庄镇陈家堡村股份经济合作社授信并发放首笔100万元“集体信用贷”。该业务的落地标志着建行大同分行在创新农村金融服务、支持乡村振兴战略中迈出关键一步，为乡村集体经济高质量发展注入新动能。

“集体信用贷”是建行聚焦乡村振兴领域推出的创新金融产品。此次贷款发放后，陈家堡村相关领导表示，这笔贷款解决了他们集体经济发展的资金难题，他们会用好这笔贷款，推动村内产业升级，让村民的致富路越走越宽。

下一步，建行大同分行将进一步加

大乡村振兴领域信贷投放力度，以“集体信用贷”为切入点，打造特色服务品牌，拓宽金融服务覆盖面，为培育新型农业经营主体、壮大农村集体经济提供全方位支持，助力绘就农业强、农村美、农民富的乡村振兴新画卷。

（冬梅 张帅）

## 暖心服务解民忧 跨机构协作揭开存款“消失之谜”

**本所讯** 近日，建行龙信支行通过细致服务与跨机构联动，成功帮助市民李女士查明已故女儿遗留存款的“消失之谜”，以金融温度抚慰了家属多年的牵挂。

当天，李女士持一本活期存折前往建行龙信支行办理取款业务。柜员操作时发现存折余额显示为零，且无取款记录，补登存折也未成功。经系统核查，账户确无余额。柜员在进一步身份核验中，得知存折户主为李女士的女儿，已于2024年因病离世。李女士情绪激动地表示，女儿生前因重病长期卧床，不可能亲

自办理取款。根据国家金融监督管理总局相关规定，银行可为继承人提供存款人死亡前后6个月的交易明细，但李女士仅持有普通遗产公证书，无法查询更早记录，业务一度陷入僵局。

面对合规要求与客户诉求的冲突，网点负责人在安抚李女士的同时，引导她回忆其他可能性，比如是否办理过关联扣费业务。这一提示让李女士想起，女儿2011年曾在工商银行购买过年缴型教育保险。建行工作人员迅速联系保险公司核查，最终确认2011年取现记录实

为缴纳保费的自动扣款。通过银行与保险公司的跨机构协作，这笔跨越10年的资金去向终于水落石出。

“客户带来的不仅是业务需求，更是一份未完成的情感托付。”网点负责人表示。事件解决后，李女士向银行送来感谢信：“你们找回来的不仅是存款，更是家人最后的一点念想。”这场历时10年的“隐形”存款追踪，不仅展现了金融机构的专业与担当，更让冰冷的数字背后流淌出人性的暖意。

（冬梅 张文莉）

## 金融热线

我的理财我做主

欢迎您来信或微信

18635299919

生活中，您不可避免地会到银行、保险公司、证券公司、典当行、小额贷款公司、投资公司等金融机构办理业务。那么，您是满意而归？还是扫兴而去？如果您在金融机构中办理业务时遭遇侵权，或涉及服务缺陷，或落入误导陷阱，或碰到霸王条款等情况，都可以向本刊反映。亦或，您对这些金融单位有什么意见或建议，也请您告诉我们。我们将会扬行业之正气，贬行业之弊，将您的声音传递给相关单位和部门，并诉诸报端……

您可以发短信或打电话至18635299919，也可将邮件发至 dtrbjzk1@163.com。