



**创业看点:**2023年,胡青雯凭着对豆花的热爱,在苏州平江路开启了“禾豆花”的创业之路。今年4月,她转战山西大同,借着大同文旅蓬勃发展的东风,快速开张了新店。店里的豆花和豆奶均为纯手工制作,选用浑源优质黄豆,豆香浓郁,分量足且热量低,既甜蜜又健康,吸引了80%的回头客。如今,她正计划扩张店铺,用美食架起南北沟通的桥梁,让南北饮食文化在融合中展现创业的魅力。



胡青雯展示手作豆花  
本报记者 于宏 摄

# 从苏州到大同 一碗豆花烹出南北奇缘

讲述者:胡青雯 记录者:辛雅君

我叫胡青雯,是个地道的苏州姑娘。谁能想到,一碗小小的豆花,竟带着我从江南水乡一路来到了塞上古城大同,成就了我的创业梦想。

说起和美食的缘分,要追溯到高中毕业的那个暑假。为了勤工俭学,我第一次踏入了餐饮行业,从此就爱上了这个充满烟火气的世界。大学虽然学的是广告设计,但我那颗不安分的心总在寻找新的可能——参加创业大赛、考取动物营养师资格、尝试做猫饭……可心底那个“当老板”的梦想始终挥之不去。

2023年大学毕业,我终于下定决心要把热爱变成事业。从一辆露营车开始,我在苏州平江路卖起了自制的豆

花。还记得第一次出摊,短短一小时豆花就被抢购一空,那种成就感让我坚定了继续走下去的决心。后来在平江路开了小店,日子忙碌而充实。

但好景不长,高涨的租金让我不得不寻找新的出路。今年3月,在男友发小的推荐下,我们抱着试试看的心态来到大同考察。没想到这座古城一下子就俘获了我的心——物价合理、文旅火热、处处充满活力。短短一周,我们就决定把“禾豆花”带到这座北方城市。4月初,我们的糖水铺在下寺坡街正式开业了。

在研发产品上,我和男友可没少下功夫。他是个“挑剔鬼”,但也正是这份挑剔,让我们不断改良配方。特别要感

谢大同浑源的优质黄豆,虽然价格不菲,但做出的豆花完全没有豆腥味,豆香浓郁,入口即化,而且分量足、热量低,深受顾客喜爱。

我的店里布置着竹桌竹椅,意在营造江南韵味。开业后的火爆程度远超预期,“五一”期间日营业额轻松破万,这在苏州时是想都不敢想的。现在店里80%都是回头客,有游客推荐来的,也有本地人带朋友来的。

最近,我们刚和东南邑签了新店合同。大同的创业环境让我惊喜,这里的人热情淳朴。未来,我计划结合大同本地特产,研发更多特色糖水,把这份甜蜜的事业继续做大。

**专家点评:**“禾豆花”项目精准抓住了文旅消费升级和健康轻食两大趋势,以轻量化开店模式融合江南工艺与大同优质黄豆,打造出南北结合的差异化体验。日销过万和80%的回头客证明了其产品和模式的可行性。不

过,未来还需突破季节性经营瓶颈,可借鉴贵州“蒸领鲜”淡季推热饮的策略,开发黄芪豆花等地域特色产品。同时,建议加强供应链建设,与浑源豆农建立定向合作,并参考“蜜雪冰城”的加盟模式,分析不同客群的需求,开

发标准化培训体系,加速品牌连锁化发展。

在文旅产业持续升温的大同,期待更多像胡青雯这样的年轻创业者,以创新思维和实干精神,在这里书写属于自己的事业传奇。

陈海潮

## 无人机“智慧巡航”护航古城端午秩序

**本报讯**(记者 辛雅君)端午佳节,古城迎来客流高峰,大街小巷洋溢着节日的欢声笑语。为营造整洁有序的游览环境,市城市管理局创新启用无人机巡查系统,让科技力量为城市管理赋能。

6月2日,在古色古香的街巷间,市城市管理综合行政执法支队无人机中队的队员们正熟练操作设备。随着螺旋桨的嗡鸣声,一架无人机腾空而起,开始执行巡查任务。这是城市管理局推出的新型执法模式,在鼓楼东西街、东南邑等重点区域,无人机凭借高空视野和灵活机动的优势,突破传统人力巡查的时空限制,对市容环境进行全方位监测。

巡查过程中,当发现一处占道经营摊点时,无人机立即悬停,通过内置喊话系统发出清晰警示:“您已涉嫌占道经营,请迅速离开。”听到提示后,摊主立即收拾物品撤离。与此同时,无人机拍摄的高清画面



无人机在古城上方巡逻  
本报记者 于宏 摄