

想理财又怕钱被“锁死”？如今，一种“最短持有期”银行理财产品正悄然走俏。这类产品凭借“灵活赎回+稳定收益”的特点，成为不少投资者资产配置中的“新宠”。日前，记者走访发现，该类产品在流动性、安全性和收益性之间实现了较好平衡，尤其适合对资金使用频率有要求、同时追求稳健收益的投资者。



“最短持有期”理财产品走俏

本报记者 李冬梅

灵活存取，适配多元需求

“之前买理财产品总是担心资金被‘锁死’，现在这种短期产品满7天就能赎回，特别适合我这种偶尔需要资金周转的储户。”市民王女士告诉记者，她最近购入了一款7天期产品，“收益率比活期高不少，取用也灵活。”

在某国有银行网点，该行理财经理介绍，目前常见的最短持有期理财产品期限有7天、14天、30天、60天、90天、180天等多种期限，风险等级以R1、R2为主，属于中低风险类别，起购金额多为1元，非常适合大众投资者。例如，建信理财“嘉鑫”固收类最短持有7天，成立以来年化率为2.30%；中邮理财“鸿运灵活最短持有14天4号”，成立以来年化收益率2.47%，两者均属R2较低风险。

“这类理财产品之所以受欢迎，是因为它既帮助投资者避免因市场波动提前离场，也保留了到期后的资金自主权，提高了资金使用效率。”该行理财经理表示。不过需要注意的是，这类最短持有期理财产品实行“单独计算持有期”的规则。例如，客户在8月1日购买30天的最短持有期理财产品，该笔资金须到8月31日方可赎回。若客户在8月15日又追加了一笔资金，那么这笔资金的持有期也要从购买日起重新计算30天持有期，如遇节假日则顺延至下一个工作日赎回。

因此，理财经理建议，投资者可采取“分批买入”方式分散风险，在满足流动性需求的前提下适当拉长持有时间，以提升收益潜力。此外，同一产品赎回后再次申购需重新计算持有期，投资者可把握“止盈操作”，如达到预期收益可考虑赎回，未达预期则可分批补仓。

在市场利率整体下行的背景下，最短持有期产品成为兼顾收益与流动性的“折中优选”。业内专家提示，该类产品尤其适合两类人群：一是有短期闲置资金、但未来使用时间不确定的投资者；二是希望资金在稳健增值的同时保持较高流动性的投资者。

专家同时提醒，理财市场不断变化，虽然最短持有期理财产品为投资者提供了新的选择，但投资者在购买时，应充分了解产品特性和规则，结合自身资金安排和风险承受能力，谨慎做出投资决策，以实现资产的稳健增值。

总而言之，最短持有期产品是打理短期闲钱的好工具，但购买前务必看清楚规则，算好日期，让资金在安全和灵活中实现增值。

建行动态

善建者行 成其久远

建行煤炭支行与省煤炭地质一一五勘查院开展联学共建活动

近日，建行大同煤炭支行党支部与山西省煤炭地质一一五勘查院机关第一党支部联合组织开展“联学共建聚合力，互学互鉴促提升”主题党建活动，进一步加强基层党支部建设，推动党建与业务深度融合。

活动严格落实“第一议题”制度，统一思想、凝聚共识，进一步增强党员队伍的奋进动力。在支部建设经验交流环节，双方围绕党建与业务融合展开深入分享。建行大同煤炭支行党支部重点介绍了“党建+金融服务”模式，通过设立党员先锋岗、开展“金融知识进企

业”等活动，不断优化服务流程、提升服务质效。山西省煤炭地质一一五勘查院机关第一党支部则分享了“党建+技术创新”方面的成果，包括组建党员技术攻关团队，破解煤炭资源勘探与绿色开采技术研发，助力行业高质量发展。双方就还就党支部标准化建设、党员教育管理等议题展开热烈讨论，相互借鉴优秀经验。

在党员交流环节，与会人员结合岗位实践踊跃发言。建行煤炭支行党员表示，将进一步加强与一一五勘查院的合作，为地质勘查提供精准金融支持。一一五

勘查院党员则表示，将深化与建行煤炭支行的合作，共同推进矿产资源高效开发利用。双方一致认为，此次联学共建内容扎实、成效显著，为双方搭建了良好的互动学习平台。

本次活动不仅增强了两个党支部之间的交流与联系，更实现了党建工作与业务发展的同频共振。下一步，双方将以此次活动为起点，建立常态化联学共建机制，通过共同开展主题党日、业务研讨等多项活动，持续凝聚基层党组织合力，为助推矿产资源行业高质量发展贡献力量。

（芳菲 杨磊 赵海楠）

建行大同分行反诈讲座进校园 为学生筑牢支付“安全网”

随着金融数字化进程加速，大学生群体因社会经验相对不足，已成为电信网络诈骗重点瞄准的对象。为提升高校学生防范电信网络诈骗的意识和能力，共建平安校园，9月18日，建行大同分行走进大同大学护理学院，举办了一场以“反诈拒赌、安全支付”为主题的防范电信诈骗专题讲座，将实用的金融安全知识送进校园，为即将步入社会的大学生增强防诈“免疫力”。

讲座中，建行大同分行工作人员结合真实案例，以案说法，深入剖析了“刷单

返利”“虚假征信”“冒充电商物流客服”“冒充熟人”“网络游戏产品虚假交易”等常见诈骗手法，详细揭露诈骗话术与运作逻辑，为学生带来了一堂生动而深刻的防骗课。同时，工作人员还特别强调“不出租、出借、出售个人银行卡、电话卡和支付账户”的重要性，提醒学生珍视个人信用，避免因法律意识不足成为诈骗犯罪的“工具人”。

现场还介绍了建行账户安全锁、延时到账等防护功能，并指导学生正确下载和

使用国家反诈中心APP。互动环节中，学生们踊跃参与有奖问答，一位学生表示：“银行讲解的真实案例让人警醒，对‘刷单诈骗’有了更深刻的认识，以后一定做到不轻信、不盲目转账。”

此次讲座不仅是金融知识的普及，更是金融机构将反诈防线前置、主动履行社会责任的体现。建行大同分行表示，将持续推进金融知识宣传教育常态化、多样化，切实守护群众资金安全，为维护金融稳定贡献建行力量。

（芳菲 胡晋卿）

理财热点

购买投资型保险 莫忘“保障”初心

近年来，随着居民财富管理需求不断升温，兼具“保障+投资”功能的投资型保险产品逐渐走入大众视野。然而，部分消费者因对产品了解不足，盲目追求高收益，遭遇“保障不足”或“收益不及预期”等问题。专家提醒，投资型保险并非“稳赚不赔”，消费者应理性评估自身需求，避免陷入消费误区。

“之前保险业务员推荐一款分红险，说年化收益能达到5%，我没多问就买了。后来才发现收益并不固定，第一年实际只有3.5%。”消费者刘女士表示，她为追求高收益购买了某公司分红险，却因对产品规则理解不清，最终收益远未达到预期。

像刘女士这样的案例并不少见。目前市场上常见的投资型保险有年金险、分红险、万能险、增额终身寿险、投资连结险等。这些产品在提供传统保险保障功能的同时，将部分保费用于投资，收益与市场波动或保险公司经营情况相关。

保险业内人士指出，消费者在选择投资型保险时应重点关注三个方面：一是明确“保障优先”原则。保险的核心功能是抵御风险，投资仅为附加属性。消费者应在配足重疾、医疗、意外等基本保障后，再考虑投资型保险，避免保障缺失。二是全面认识产品的风险与收益机制。不同类型的产品风险特征差异显著：分红险收益取决于保险公司经营情况，存在不确定性；投连险由消费者自主选择投资组合，收益波动较大，甚至可能出现本金亏损；万能险虽通常设有保证利率，但实际结算利率会随市场调整。三是合理匹配个人风险承受能力与资金规划。投资型保险多为中长期产品，提前退保可能造成资金损失。消费者应结合年龄、收入、风险承受能力选择适合的产品类型与缴费期限。

专家提醒，消费者投保前应仔细阅读产品条款，明确费用扣除、收益计算及退保规则等关键信息，避免被“高收益”宣传误导。只有理性投保、按需配置，才能充分发挥投资型保险“保障+投资”的双重功能。（冬梅）

金融热线

我的理财我做主

欢迎您发短信或拨打

18635299919

生活中，您不可避免地会到银行、保险公司、证券公司等金融机构办理业务。那么，您是满意而归？还是扫兴而去？如果您在金融机构中办理业务时遭遇侵权，或涉及服务缺陷，或落入误导陷阱，或碰到霸王条款等情况，都可以向本刊反映。亦或，您对这些金融单位有什么意见或建议，也请您告诉我们。我们将会扬行业之正气，砭行业之弊，将您的声音传递给相关单位和部门，并诉诸报端……

您可以发短信或打电话至18635299919，也可将邮件发至dtrbjjzk1@163.com。