

近期,黄金价格持续高位震荡,行情起伏不定。一边是市场高涨的配置热情,一边是高位入场的顾虑与犹豫,普通投资者既渴望借助黄金实现资产保值,又担心追高被套、盲目踩坑。在黄金价格波动率处于历史高位的背景下,普通投资者究竟该如何抉择?记者就此进行了采访。

金价高位震荡,普通人如何入场?

本报记者 刘江华

黄金投资渠道多样,不同方式在门槛、流动性及风险收益特征上存在显著差异。对于缺乏专业经验、抗风险能力有限的普通人而言,黄金投资绝非简单的跟风买入。看清行情本质,选对投资渠道,把握布局节奏,或能稳妥入局黄金赛道。

实物黄金 保值避险但成本较高

实物黄金一直是投资者青睐的资产之一,包括金条、金币和黄金首饰等。实物黄金适合长期持有,不仅具有保值功能,还能在一定程度上抵御通货膨胀。

银行售卖的投资金条是目前实物黄金投资的主要选择之一。投资金条没有过多的工艺属性,变现也比较灵活。银行售卖的金条规格从5克、10克到上百克不等,基础金价一般与上海黄金交易所黄金价格接近。

黄金首饰也是一种常见的实物黄金投资方式。金饰具有装饰性,可以满足日常佩戴需求。近年来,随着黄金价格的节节攀升和年轻人购金比例的逐步上升,小金豆、小金条、黄金薄片等低克重产品正在受到越来越多投资者的喜爱。需要注意的是,金饰在制作过程中,除黄金本身的价值外,还融入了工艺和品牌等附加值,从保值

的角度来说性价比偏低。投资者在购买黄金饰品时,应尽量选择溢价较低的产品。

积存金 小额投资理想选择

积存金是投资者在银行开立积存金账户并签订积存协议,采取定期积存或主动积存的方式,购入以黄金资产为依托的积存金份额的投资方式。对于持有的积存金,投资者既可以选择赎回获取现金,也可以到银行实物贵金属产品销售网点兑换在售的各类实物贵金属产品。去年以来,银行积存金业务规则已经历多轮调整,包括提高起购门槛、将其纳入风险准入等级管理等。

我市一家股份制银行的理财经理提醒投资者,积存金流动性相对较弱,想要把积存金换成实物黄金,一般需要提前预约。如果选择线下实物金回购,还可能会比线上多收取相应手续费。

黄金ETF 紧跟金价且适合灵活交易

如果把普通ETF(交易所交易基金)比作资产打包盒,那黄金ETF就是专门装黄金的透明收纳盒——买1手黄金ETF(约100份),就相当于持有1克上海黄金交易

所的Au99.99标准金条。这些金条由银行金库专业托管,作为证券化产品,它像股票一样通过证券账户实时交易,T+0结算,参与门槛不高,管理费较低。

黄金ETF的购买渠道分为场内交易和场外渠道两类,二者在开户要求、交易成本及适用场景上存在显著差异。场内交易方面,适合有证券账户且能盯盘的投资者,核心优势在于实时成交、费率低,其本质是在证券交易所上市的非实物黄金投资品种。场外渠道包括银行、支付宝等平台,无需证券账户,尤其适合上班族及偏好定投的投资者。场内交易支持T+0交易,流动性更强;场外联接基金需关注持有时间对赎回费的影响,避免短期交易成本过高。

黄金股 收益高风险也大

“投资黄金股的优势在于,投资者不仅可享受金价上涨带来的收益,还可分享上市公司的成长红利,但黄金股的投资风险也相对较高。”采访中,一位股票分析师表示,黄金股的价格除了受金价影响外,还受到公司自身经营状况、行业竞争、宏观经济环境等多种因素制约。此外,股票市场的波动性较大,需要投资者具备一定的股票投资知识和风险承受能力。

风险提示

警惕“养老投资”陷阱

记者从有关部门了解到,近年来,针对老年群体的投资陷阱层出不穷,不法分子通常以高息理财、养老投资、医疗康养等为诱饵,承诺高额回报,吸引老年人投资,最终卷款跑路,导致老年消费者遭受财产损失和精神伤害。为此,国家金融监督管理总局山西监管局提示广大老年消费者提高警惕,远离“养老投资”陷阱。

注意保护个人信息

不要轻易相信陌生电话、短信或网络链接,不要随意透露个人信息。妥善保管好个人身份证件、银行卡、账号密码等,避免个人信息被非法利用、泄露或买卖。

理性投资决策

提高警惕,不贪小便宜,对“高额回报”“免费礼品”等诱惑保持清醒。根据自身收入来源及支出预算、风险偏好、风险承受能力、投资知识经验等,结合自己的投资或保障需求,合理配置资金,选择适合自己的金融产品。

选择正规渠道办理业务

消费者有借款、理财、保险等金融需求的,要选择持有合法牌照的正规金融机构,切勿轻信无资质平台和个人的推介,确保资金交易的安全合法。如果遇到上门推销或调查,要仔细核实对方身份。

遇到可疑情况及时求助举报

公安部门和金融监管部门联合打击各类非法金融活动。如公众发现有人从事“养老投资”诈骗,或自己不慎参与的,一定要及时向金融监管等部门举报或向公安机关报案,并第一时间收集证据,寻求法律帮助,最大程度减少损失。

(培煜)



夯实综合服务保障 激活外贸发展新动能

记者从建行大同分行了解到,该行聚焦外贸企业急难愁盼问题,主动靠前发力,以更普惠、更便利、更多维的综合服务举措推动外贸稳规模、优结构,助力外贸经济高质量发展。

一是更普惠,跨境金融惠及小微企业。该行统筹用好国内国际两个市场、本币外币“两张票子”资源,强化信用证+福费廷、人民币信用证等产品运用,助力

企业拓宽融资渠道、降低融资成本;借助大数据技术,扩展企业需求场景,为小微外贸企业迭代升级全线上、纯信用、低利率的融资产品,为中小微企业融资增信、纾困解难。二是更便利,金融惠企助企精准直达。该行积极参与外汇和跨境人民币各项便利化试点业务,以入园进企宣讲、在线课堂、云沙龙等线上+线下形式,多渠道、广覆盖、常态化宣传推广外汇和

跨境人民币便利化政策措施。三是更多维,帮助企业防风险拓市场。该行充分发挥专业优势,通过上门调研座谈、线上研讨会等多种形式,落实落细汇率风险中性理念宣导;运用创新产品,提升对外贸企业的综合金融服务能力;持续开展减费让利,给予客户结售汇价格优惠,减轻企业资金压力。

(培桦 姚利宝)

深耕惠企服务 赋能民营经济

长期以来,建行大同分行紧扣国家支持民营经济发展的政策导向,立足我市区域产业特色与民营经济发展实际,以破解民营企业融资堵点难点为核心,以产品创新为驱动,以服务升级为抓手,为民营经济提供多元化、综合化、全流程的金融服务,全力助推民营经济提质增效、高质量发展。

建行大同分行从思想认识入手,切实转变服务理念,全面查摆在金融服务民营企业过程中存在的短板弱项,并针对查摆出的问题精准施策。在信贷融资方面,优

化授信审批流程,压缩审批时效,提高贷款发放效率;在内部考核体系方面,增设民营企业业务考核指标,激发全行服务民营企业的内生动力,为民营企业发展创造充足的市场空间与良好的金融环境。为凝聚服务合力,该行建立推动民营企业业务发展专项工作机制,定期召开工作推进会,通报民营企业业务发展进度、分析存在的问题,部署下一步工作重点,不断提升全行对支持民营企业发展的重视程度,形成上下联动、协同发力的良好发展氛围。

围绕“数字、平台、生态、赋能”发展理念,建行大同分行持续深化营业网点“门市化”营销模式,以普惠金融为重要抓手,精准解决中小微民营企业融资难、融资贵问题。针对中型民营企业发展需求,该行以产品创新为驱动,不断拓宽融资渠道及担保方式,综合运用直接融资与间接融资工具,充分调动信贷、债券、股权、理财等各类金融资源,稳妥有序保障民营企业多渠道开展融资业务,为民营企业扩大生产规模、转型升级提供充足的资金支持。

(培煜 姚利宝 郭泮仪)



☎ 欢迎拨打短信或微信

18635299919

13603528808

生活中,您不可避免地会到银行、保险公司、证券公司等金融机构办理业务。那么,您是满意而归?还是扫兴而去?如果您在金融机构中办理业务时遭遇侵权,或涉及服务缺陷,或落入误导陷阱,或碰到霸王条款等情况,都可以向本刊反映。亦或,您对这些金融单位有什么意见或建议,也请您告诉我们。我们将会扬行业之正气,砭行业之时弊,将您的声音传递给相关单位和部门,并诉诸报端……

您可以发短信或打电话至18635299919、13603528808,也可将邮件发至dtrbjzk1@163.com。