

## 财经科普

## 基金净值高≠收益好

近期A股市场震荡加剧,基金净值表现两极分化。“这只基金净值都涨到10元了,是不是太贵了?”“这只基金净值低于1元,是不是更划算?”震荡中,不少“基民”在选择基金时,再度陷入“净值焦虑”。有数据显示,目前全市场净值突破10元大关的基金已有近100只,但也有不少基金净值在1元左右。净值落差如此之大,高净值基金真的更“值钱”?

业内人士解释,基金净值=基金净资产÷基金总份额。新发基金初始净值通常为1元。净值的高低,只代表基金历史上赚钱能力的累积,并不代表未来的赚钱效率。如果一只基金成立早且持续盈利,净值自然水涨船高;反之,若成立晚或经历过亏损,净值则低于1元。

专家强调,投资者真实到手的收益,取决于持有期间的涨跌幅。高净值基金若遭遇市场回调,同样损失惨重;低净值基金若踩准风口,同样可以后来居上。净值10元的基金,和净值1元的基金,面对同样的市场涨幅,它们涨跌比例是一样的,不存在谁涨不动或谁更容易涨的情况。

投资者需要留意的是净值背后的风险信号。基金净值过高可能意味行业红利已充分释放,甚至被市场高估,未来投资风险可能相对提高;基金净值过低则可能是基金经理投资能力欠佳或投资领域表现不佳,未来可能反弹也可能继续走低。

业内人士建议,普通投资者买基金时不必把净值作为核心决策依据。真正需要关注的是基金的产品类型、基金经理的长期业绩表现、投资风格,以及所购基金是否与自身的风险承受能力相匹配。(冬梅)



## 金融热线

我的理财我做主

☎ 欢迎您发短信或拨打

18635299919

13603528808

生活中,您不可避免地会到银行、保险公司、证券公司等金融机构办理业务。那么,您是满意而归?还是扫兴而去?如果您在金融机构中办理业务时遭遇侵权,或涉及服务缺陷,或落入误导陷阱,或碰到霸王条款等情况,都可以向本刊反映。亦或,您对这些金融单位有什么意见或建议,也请您告诉我们。我们将会扬行业之正气,砭行业之时弊,将您的声音传递给相关单位和部门,并诉诸报端……

您可以发短信或打电话至18635299919、13603528808,也可将邮件发至dtrbjzk1@163.com。

6月底,国际金价经历了一轮显著回调,伦敦现货黄金多次跌破4000美元/盎司关口,较年初创下5598美元/盎司的历史高点,累计回撤已接近30%。按照往年“越涨越买、越跌越抢”的规律,金饰柜台本该迎来一波“抢金”热潮。然而记者走访我市多家商场发现,大多数品牌专柜门可罗雀,“再等等”成了多数消费者的共同选择。



# 金价“大跳水”,多数市民购金选择“再等等”

本报记者 李冬梅

现场:试了又试,最后还是放下

6月28日下午,在我市一家大型商场品牌金饰专区看到,大部分品牌黄金零售价在1230元/克~1238元/克之间,较年初1700多元/克的高点每克下跌近500元。在周六福专柜,记者问及金价下跌销量有无明显变化时,店员摇摇头:“影响不大,大多数顾客反而更犹豫了,总怕买了还会跌。”

在六福专柜,一位带着孩子的年轻女士对着镜子反复试戴,几款项链换了一轮,最终仍将项链递给店员。店员无奈地告诉记者,像这样试戴很久却未成交的顾客,最近占了多数。即便各大品牌推出折扣满减,柜台依旧难见昔日热闹,“买涨不买跌”的心理,依然主导着大多数人的选择。

当然,也有少数“刚需”买家果断出手。市民张阿姨在银星金店一口气入手5件金饰,总重超100克。她笑着对记者说:“儿子下个月结婚,‘五金’早晚都要买,这几天价格下来点,我就不犹豫了。”

与张阿姨的爽快不同,更多消费者更看重黄金的保值功能。在老凤祥专柜张先生正看投资金条,他直言:“金饰加工费高,以后回收还要折价,真要保值不如考虑金条。”这番话说了不少人的心思。

**专家提醒:金饰是“戴的”,金条也非“稳赚”**

针对当前市民的复杂心态,某国有银行工作人员提醒,黄金消费与投资需严格区分。黄金首饰本质是消费品,售价包含

高额加工费和品牌溢价,变现渠道窄、折价明显,不具备投资属性,消费者应按需选购,切勿盲目跟风。

即使是投资金条,也并非“稳赚不赔”。该工作人员强调,金条价格同样随行就市,短期波动风险不可忽视。对于确实看好黄金中长期价值的市民,建议根据自身风险承受能力审慎选择品种:实物金条、黄金积存、黄金ETF及联接基金等相对稳健,适合长期分批配置;黄金主题基金与黄金股(如投资海外黄金ETF的QDII基金)需同时承受金价与股市双重波动,风险更高;而黄金期货等衍生品波动剧烈,不适合非专业投资者。

在当前金价剧烈波动阶段,普通投资者不妨保持谨慎,采用分批买入策略,避免一次性重仓,甚至暂时观望,也是理性的选择。



## 建行大同分行:“信用+公积金”双线宣导 助灵活就业者圆“安居梦”

日前,由市信用办主办、市住房公积金中心承办的“征信日”主题宣传活动顺利举行。作为重点参与的金融机构,建行大同分行将征信知识普及与灵活就业人员住房公积金缴存政策宣讲深度融合,以面对面咨询形式,为市民送上了一份“信用+安居”的实用指南。

活动现场,建行大同分行设置专属展位,“灵活就业缴存公积金 安居圆

梦享实惠”的横幅格外醒目,征信知识手册、公积金政策折页分类摆放,吸引不少路人驻足。该行相关负责人带队值守,工作人员分组开展讲解,内容覆盖个人征信记录日常管理、失信行为对信贷及出行的影响、灵活就业人员参缴公积金的具体条件、办理流程及贷款利率优惠等实操细节。“以前觉得征信报告很神秘,今天一听就明白了。”

“原来外卖小哥也能自己缴公积金,这下买房有盼头了。”多位市民现场表示收获颇丰。

此次宣传活动不仅提升了公众对征信体系的认知,也让更多灵活就业人员了解到公积金缴存的利好。该行相关负责人表示,下一步将继续配合主管部门,深入社区、企业开展常态化宣传,助力更多市民安居圆梦。(芳菲 杨雪峰)

## 建行电力支行:厅堂“微课堂” 反诈“零距离”

近日,建行电力支行开展“普及金融知识,守住钱袋子”主题宣传活动,多措并举为客户筑牢金融安全防线。

走进网点大厅,反诈宣传片滚动播放,真实的诈骗录音、模拟的转账陷阱,配上快节奏的剪辑,吸引不少客户驻足观看。等候区折页架上,非法集资识别、安全用卡

小贴士等资料随手可取。工作人员还利用客户办理业务的间隙,一对一讲解最新电信诈骗套路,用真实案例“以案说险”讲得通俗易懂。更值得一提的是,该行员工还利用业余时间自编自演拍摄了金融知识宣传小视频,以生动直观的形式揭示常见骗局,帮助客户提升风险防范意识。

通过线上线下相结合的方式,该行将专业的金融知识转化为通俗易懂的语言和画面,切实帮助客户增强自我保护能力,守好“钱袋子”。下一步,建行电力支行将持续践行社会责任,为构建和谐稳定的金融环境贡献力量。(冬梅 麻雨萌)

## 建行北都街支行:零钱兑换显温情 急事即办暖民心

近日,建行北都街支行迎来一位神色匆匆的老客户。原来,该客户家中孩子婚期在即,按本地习俗,喜宴需大量崭新零钱用于包红包、待宾客,但他辗转多处未能凑齐。眼看婚期临近,客户心急如焚,只好向熟悉的银行求助。

当班柜员小程耐心倾听后,一边耐心安抚,一边仔细记下所需面额和数量。

虽当日网点全新零钞库存不足,且零钱兑换琐碎耗时,但她并未简单推拒,而是立即向上级汇报,主动联系运营主管,紧急协调周边网点及金库调拨新钞。经多方沟通、快速统筹,终于在最短时间内将一沓沓崭新齐整的零钱交到客户手中。当客户拿到零钱时满心感动,连声道谢。

细微之处显真情,平凡服务暖人心。该行相关负责人表示,一次普通的零钱兑换,折射出的是网点“急客户所急”的服务意识。近年来,建行北都街支行坚持“以人为本、服务为民”的服务理念,把每一件关乎百姓切身利益的“关键小事”都当成大事来办,用实实在在的行动让金融服务更有温度。(芳菲 杨璐)